



COMUNICATO STAMPA

Milano, 12 settembre 2019

FATTURATO IN CRESCITA A DOPPIA CIFRA E MARCATO MIGLIORAMENTO DEGLI INDICATORI ECONOMICI

- **Ricavi consolidati pari a €88,5 milioni, rispetto a €75,7 milioni nell'H1 2018. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+5,7%), crescita organica a due cifre (+11,2%)**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €94,2 milioni, in crescita del 15,4% rispetto a €81,7 milioni nell'H1 2018**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €37,8 milioni (42,7% dei ricavi), in crescita del 16,4% rispetto a €32,5 milioni (42,9% dei ricavi) nell'H1 2018**
- **Utile operativo consolidato pari a €13,4 milioni, in forte crescita (+70,2%) rispetto a €7,9 milioni nell'H1 2018**
- **EBITDA consolidato pari a €18 milioni (20,3% dei ricavi), rispetto a €11,7 milioni (15,5% dei ricavi) nell'H1 2018**
- **Utile netto consolidato da attività operative pari a €9 milioni, più che triplicato rispetto a €3 milioni nell'H1 2018**
- **Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €105 milioni al 30 giugno 2019**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2019 (1 gennaio – 30 giugno).

“I risultati del semestre, trainati dall’ottima *performance* delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e di altri nuovi prodotti, confermano appieno la solidità del Gruppo e la potenzialità degli sviluppi futuri” – ha dichiarato l’Ing. **Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “Per i mesi a venire manteniamo un cauto ottimismo, grazie al peso delle componenti di fatturato meno soggette alle fluttuazioni del ciclo economico”.

Nel primo semestre 2019 il Gruppo SAES ha realizzato **ricavi netti consolidati** pari a 88,5 milioni di euro, in crescita del 16,9% rispetto a 75,7 milioni di euro conseguiti nel corrispondente semestre del 2018. L'**effetto cambi** è stato positivo per +5,7% (principalmente correlato alla progressiva rivalutazione del dollaro USA rispetto all'euro nel semestre corrente). Scorporando l'effetto dei cambi, la **crescita organica** è stata a due cifre (+11,2%), trainata dalle Business Unit Industrial (crescita organica pari a +14,1%) e Medical (+12,8%). Nel comparto operativo del *packaging* permane invece il segno negativo, attribuibile alla revisione del portafoglio prodotti, con *phase-out* di quelli non strategici e a minore marginalità, avviata nella seconda metà del 2018.

Le maggiori crescite in valore assoluto sono state registrate nei comparti dei dispositivi elettronici (maggiori vendite sia di componenti getter per sensori a infrarossi per applicazioni di sorveglianza e di *building maintenance*, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*), delle SMA per applicazioni industriali (vendite di fili educati per applicazioni *consumer electronics* e di componenti per applicazioni *aerospace* e *automotive*) e nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (maggiori volumi, distribuiti sulle varie linee di prodotto).

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*¹, il **fatturato complessivo** del primo semestre 2019 è stato pari a 94,2 milioni di euro, in crescita del 15,4% rispetto a 81,7 milioni di euro nei primi sei mesi del 2018, principalmente grazie al maggior fatturato consolidato e all’incremento dei ricavi della *joint venture* SAES RIAL

¹ Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

Vacuum S.r.l. Nella *joint venture* Actuator Solutions i ricavi sono diminuiti del 6,5%, penalizzati dal rallentamento nel comparto dell'auto e solo parzialmente compensati dai proventi per sviluppi di prodotto in ambito *telecom*.

L'**utile industriale lordo consolidato**² è stato pari a 37,8 milioni di euro nel primo semestre 2019, rispetto a 32,5 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2018. La forte crescita (+16,4%), favorita anche dall'effetto dei cambi (+2,1 milioni di euro), è imputabile all'incremento delle vendite, principalmente nei compatti dei dispositivi elettronici e delle SMA per applicazioni industriali (Business Unit Industrial), nonché nel business dei dispositivi medicali in Nitinol (Business Unit Medical). Il **margine industriale lordo**³ risulta sostanzialmente allineato (da 42,9% nel primo semestre 2018, a 42,7% nel semestre corrente): la lieve diminuzione percentuale è imputabile al comparto operativo Medical, in cui si sono verificate temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 13,4 milioni di euro (15,2% dei ricavi consolidati), in forte crescita (+70,2%) rispetto a 7,9 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (10,4% del fatturato consolidato): escludendo l'effetto positivo dei cambi (+1,8 milioni di euro), la crescita (+3,8 milioni di euro, pari a +47,6%) è imputabile all'aumento dell'utile industriale lordo, a sua volta favorito dalle maggiori vendite. Si segnala inoltre, nel semestre corrente, la plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro (voce "Altri proventi (oneri netti)" per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Nel primo semestre 2018, alla medesima voce, era stato invece contabilizzato un ricavo pari a 1,1 milioni di euro per il contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation.

Si segnala come l'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non abbia comportato alcun effetto significativo né sull'utile industriale lordo consolidato, né sull'utile operativo consolidato.

L'**EBITDA**⁴ **consolidato** è stato pari a 18 milioni di euro (20,3% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2019, rispetto a 11,7 milioni di euro (15,5% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2018.

Al netto dell'effetto positivo (pari a 0,7 milioni di euro) correlato alla prima applicazione dell'**IFRS 16**, l'**EBITDA** consolidato sarebbe stato pari a 17,3 milioni di euro (19,5% delle vendite), sempre in forte crescita (+47,4%) rispetto al 2018, allineata a quella degli indicatori operativi e principalmente trainata dal comparto dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali. L'**EBITDA** 2019 è inoltre favorito dalla sopra citata plusvalenza verso parte correlata, pari a 2,3 milioni di euro; quello 2018 dal contributo a fondo perduto concesso a Memry Corporation, pari a 1,1 milioni di euro.

L'**utile netto da attività operative** è stato pari a 9 milioni di euro (10,1% sui ricavi consolidati), più che triplicato (+231,5%) rispetto a 2,7 milioni di euro (3,6% sui ricavi consolidati) nel primo semestre 2018.

L'**utile derivante da operazioni discontinuate** è stato pari a 176 migliaia di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione, conseguente alla definizione del valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

Nel primo semestre 2018, l'utile netto da operazioni discontinuate era stato pari a 239,9 milioni di euro, principalmente composto dalla plusvalenza netta (227,5 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, nonché dall'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 24 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,4 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2019 è stato pari a 9,1 milioni di euro (10,3% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 242,6 milioni di euro del primo semestre 2018 (320,4% dei ricavi consolidati).

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2019 è positiva per 105 milioni di euro e tale valore risulta essere negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 3,4 milioni di euro.

Il peggioramento rispetto al 31 marzo 2019 (PFN pari a 224,1 milioni di euro) è principalmente imputabile all'esborso per l'acquisto delle azioni proprie e agli oneri accessori correlati a tale operazione straordinaria sul capitale (-93,4

² Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

³ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

⁴ L'**EBITDA** non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'**EBITDA** sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'**EBITDA** è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

milioni di euro), al pagamento dei dividendi a inizio maggio 2019 (-16,6 milioni di euro), nonché all’acquisto, sempre a inizio maggio, dell’immobile di Memry Corporation (-4,9 milioni di euro, al netto dell’acconto di 0,3 milioni di euro versato alla fine del precedente esercizio).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2019

In data 18 marzo 2019 l’Assemblea Ordinaria di SAES Getters S.p.A., facendo seguito alla proposta del Consiglio di Amministrazione del 14 febbraio 2019, ha autorizzato un’**Offerta Pubblica di Acquisto (OPA) volontaria parziale** di massime n. **3.900.000 azioni ordinarie** SAES Getters (pari al 17,7% della totalità delle azioni e al 26,6% delle azioni ordinarie), per un corrispettivo di 23 euro per azione (ex dividendo 2018), fino a un controvalore massimo complessivo pari a 89,7 milioni di euro.

Il Documento di Offerta relativo all’OPA è stato approvato da Consob in data 30 aprile 2019 e pubblicato in data 2 maggio 2019. Il periodo di adesione all’OPA ha avuto inizio il 6 maggio 2019 e termine il 24 maggio 2019. Alla data di chiusura, sono state portate in adesione all’OPA complessive n. 6.475.263 azioni ordinarie, pari a circa il 166% delle azioni oggetto dell’OPA, al 44,1% delle azioni ordinarie e al 29,4% del capitale sociale di SAES Getters S.p.A., per un controvalore complessivo, prima dell’applicazione del coefficiente di riparto, di 148,9 milioni di euro. Alle azioni portate in adesione è stato applicato un coefficiente di riparto pari a 60,2% e l’esborso totale, pari a 89,7 milioni di euro, è avvenuto in data 31 maggio 2019.

A esito del perfezionamento dell’OPA, SAES Getters detiene n. 3.900.000 azioni ordinarie, pari a circa il 26,6% delle azioni ordinarie e a circa il 17,7% del capitale sociale della Società.

Tali azioni proprie rappresentano un investimento a medio e lungo termine nella Società, anche utilizzabili come garanzia per finanziamenti, in occasione di eventuali operazioni straordinarie e/o per lo sviluppo di alleanze coerenti con le linee strategiche del Gruppo. Fino a quando non si presentino tali opportunità di utilizzo, la Società intende mantenere in portafoglio le azioni proprie acquistate.

Ai fini dell’emissione della garanzia di esatto adempimento degli obblighi dell’Offerta e a fronte della copertura dell’esborso per l’acquisto delle azioni ordinarie, oltre che di parte delle commissioni e spese connesse all’OPA, in data 17 aprile 2019 la Capogruppo ha sottoscritto con Mediobanca – Banca di Credito Finanziario S.p.A. un **finanziamento a medio lungo termine** per un ammontare pari a 92,7 milioni di euro. Il finanziamento ha durata massima quinquennale e prevede il pagamento trimestrale di interessi al tasso fisso dell’1,2% annuo. Il rimborso è possibile in unica soluzione alla data finale, oppure è consentito in ogni momento, attraverso rimborsi volontari parziali per un importo minimo pari a 5 milioni di euro e multipli di 1 milione di euro. In caso di rimborsi anticipati, la Capogruppo dovrà corrispondere a Mediobanca, oltre all’importo oggetto di rimborso, anche l’eventuale valore *mark-to-market* – se negativo – del derivato IRS stipulato dall’ente finanziatore a copertura del rischio di fluttuazione del tasso d’interesse; in caso di *mark-to-market* positivo, quest’ultimo sarà riconosciuto a SAES da Mediobanca.

È previsto un unico *covenant* finanziario (posizione finanziarie netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale. Il finanziamento è garantito da pigni su *asset* finanziari del Gruppo.

Nel primo trimestre 2019, ulteriori 100 milioni di euro di disponibilità liquide, in aggiunta ai 100 milioni di euro già allocati al 31 dicembre 2018, sono stati investiti nella costruzione di un **portafoglio con un profilo d’investimento conservativo** e in prevalenza **con elevata flessibilità e liquidabilità**, al fine di poter prontamente far fronte a eventuali esigenze future del Gruppo.

In data 1 maggio 2019, a esito positivo della *due diligence* e dell’*environmental assessment*, Memry Corporation ha finalizzato l’**acquisto dell’immobile situato a Bethel (CT)**, per un valore pari a 5,8 milioni di dollari. Si ricorda che Memry Corporation, a fine esercizio 2018, aveva già versato un anticipo pari a 0,3 milioni di dollari.

In maggio 2019, è stata perfezionata da E.T.C. S.r.l. in liquidazione la **cessione alla joint venture Flexterra, Inc.** dei propri **brevetti in ambito OLET**. Poiché tale proprietà intellettuale non era valorizzata nell’attivo di E.T.C. S.r.l., l’operazione ha dato origine a un ricavo verso parte correlata pari a 2,6 milioni di dollari (circa 2,3 milioni di euro).

Prima applicazione del principio IFRS 16 – Leases

A partire dal 1 gennaio 2019, il Gruppo SAES ha adottato il nuovo principio **IFRS 16**, in base al quale la contabilizzazione a quote costanti dei costi per *leasing* operativi viene sostituita dall’ammortamento del diritto d’uso e dagli oneri finanziari sulle passività iscritte a fronte di quest’ultimo. Il Gruppo ha scelto di applicare il nuovo principio utilizzando il metodo retrospettivo modificato (ossia, senza rideterminazione dei dati del periodo comparativo).

I principali effetti al 30 giugno 2019 derivanti dall’applicazione del nuovo principio sono stati i seguenti:

- minori costi di noleggio per 700 migliaia di euro;
- incremento degli ammortamenti per 662 migliaia di euro;
- incremento degli oneri finanziari per 24 migliaia di euro;
- iscrizione tra le attività non correnti di un Diritto d'uso pari a 3.434 migliaia di euro;
- iscrizione di Debiti finanziari pari a 3.432 migliaia di euro.

Con riferimento ai principali livelli di profitabilità operativa, l'introduzione della nuova metodologia espositiva delle operazioni di *leasing* ha determinato nel primo semestre 2019:

- un effetto positivo non significativo e pari a 38 migliaia di euro sull'**utile operativo consolidato**;
 - un effetto positivo pari a 700 migliaia di euro sull'**EBITDA consolidato**;
 - un effetto positivo non materiale e pari a 14 migliaia di euro sull'**utile prima delle imposte consolidato**.
- L'effetto dell'IFRS 16 sulla **Posizione finanziaria netta** al 30 giugno 2019 risulta essere peggiorativo per 3.432 migliaia di euro.

Nella seguente tabella sono riportati i principali indicatori al 30 giugno 2019, confrontati sia con quello che sarebbe stato il loro valore senza applicazione dell'IFRS 16, sia con il corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2019 senza applicazione dell'IFRS 16	1° semestre 2018
EBITDA	17.952	17.252	11.702
<i>% sui ricavi</i>	<i>20,3%</i>	<i>19,5%</i>	<i>15,5%</i>
Utile (perdita) operativo	13.412	13.374	7.882
<i>% sui ricavi</i>	<i>15,2%</i>	<i>15,1%</i>	<i>10,4%</i>
Utile (perdita) prima delle imposte	15.196	15.182	6.861
<i>% sui ricavi</i>	<i>17,2%</i>	<i>17,2%</i>	<i>9,1%</i>
	30 giugno 2019	30 giugno 2019 senza applicazione dell'IFRS 16	31 dicembre 2018
Posizione finanziaria netta	105.008	108.440	223.310

Business Unit Industrial

I **ricavi consolidati** della Business Unit Industrial nel primo semestre 2019 sono stati pari a 42,2 milioni di euro, in crescita del 18,7% rispetto a 35,6 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2018. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +4,6%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 14,1%.

La crescita organica è stata principalmente trainata dal business dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, +32,9%), grazie alle maggiori vendite sia di componenti getter per sensori a infrarossi per applicazioni di sorveglianza e di *building maintenance*, sia di getter avanzati per il mercato *consumer electronics*, e dal business delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business SMA Industrial +43,4%), grazie ai ricavi dei fili educati per applicazioni *consumer electronics* e dei componenti per applicazioni *aerospace* e *automotive*. In crescita organica sono stati anche il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+19,3%), grazie alla crescita del comparto della dissipazione termica nei laser a semiconduttori (applicazioni legate alla difesa) e alle maggiori vendite di emettitori di elettroni (catodi) per applicazioni medicali (dispositivi dedicati a terapie anti-tumorali), e il Business Healthcare Diagnostics (+9,7%), grazie all'espansione dei sistemi di diagnostica medica nei mercati a minore indice di sviluppo (Asia e Africa).

Per contro, risultano in leggera diminuzione organica:

- il Business Solutions for Vacuum Systems (-1,1%), le cui maggiori vendite di pompe per strumentazione analitica e ai laboratori di ricerca sono state compensate dai minori ricavi nel settore degli acceleratori di particelle;
- il Business Security & Defense (-1,7%), a causa dello slittamento di alcune vendite di dispensatori alcalini, correlate a problemi temporanei di sub-fornitura nello stabilimento di Avezzano. Il mercato generale si conferma comunque in crescita, soprattutto nel settore dei getter a idrogeno.

In linea con l'intero esercizio 2018, permane il calo organico dei compatti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices) e delle lampade (Business Lamps).

Infine, il calo organico nel Business Functional Chemical Systems (-28,7%) è imputabile ai tempi necessari per l'introduzione dei nuovi prodotti dispensabili SAES per *display OLED* a matrice passiva di nuova generazione, attualmente in fase di qualifica presso i clienti asiatici. Per contro, si segnalano in crescita le vendite di *functional chemicals* per dispositivi elettronici semi-ermetici per applicazioni di fotonica e *automotive*.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2019 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2019	1° semestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	6.365	6.147	3,5%	-1,7%	5,2%
Electronic Devices	10.532	7.735	36,2%	32,9%	3,3%
Healthcare Diagnostics	2.450	2.162	13,3%	9,7%	3,6%
Lamps	2.274	2.622	-13,3%	-16,1%	2,8%
Thermal Insulated Devices	1.833	1.791	2,3%	-3,7%	6,0%
Solutions for Vacuum Systems	5.522	5.419	1,9%	-1,1%	3,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	4.542	3.554	27,8%	19,3%	8,5%
SMA Industrial	8.246	5.547	48,7%	43,3%	5,4%
Functional Chemical Systems	436	574	-24,0%	-28,7%	4,7%
Industrial	42.200	35.551	18,7%	14,1%	4,6%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial è stato pari a 20,8 milioni di euro, rispetto a 17,4 milioni di euro nel primo semestre 2018. La crescita (+19,5%) è principalmente correlata all'ottima *performance* delle vendite nel comparto dei dispositivi elettronici e nelle SMA per applicazioni industriali. Il **margine industriale lordo** è lievemente aumentato, passando da 49% al 49,3%, grazie all'incremento di marginalità nei medesimi settori.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial è stato pari a 12,7 milioni di euro, in crescita del 47,5% rispetto a 8,6 milioni di euro nel primo semestre 2018; il **margine operativo** è aumentato dal 24,2% al 30,1%.

Business Unit Medical

I **ricavi consolidati** della Business Unit Medical sono stati pari, nel primo semestre 2019, a 41,3 milioni di euro, in crescita del 20,7% rispetto a 34,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +7,9%, al netto del quale l'incremento organico è stato a doppia cifra e pari a +12,8%, in linea con i tassi di crescita medi degli ultimi periodi e dovuto a incrementi di volumi sulle varie linee di prodotto.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2019	1° semestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	41.272	34.207	20,7%	12,8%	7,9%
Medical	41.272	34.207	20,7%	12,8%	7,9%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Medical è stato pari a 16,5 milioni di euro nel primo semestre 2019, rispetto a 14,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 (+13,5%): la crescita dei ricavi ha più che compensato il calo di **marginalità** (da 42,6% a 40,1%), penalizzata da temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo** della Business Unit Medical è stato pari a 12 milioni di euro, in crescita del 3,7% rispetto a 11,6 milioni di euro nel primo semestre 2018. Il **margine operativo** è passato dal 33,8% al 29%.

Si ricorda che lo scorso esercizio beneficiava del sopra citato contributo straordinario, pari a 1,1 milioni di euro, concesso dallo Stato del CT a Memry Corporation.

Business Unit Packaging

I **ricavi consolidati** della Business Unit Packaging, nel primo semestre 2019, sono stati pari a 5 milioni di euro, rispetto a 6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo (-15,7%) sconta la razionalizzazione tuttora in corso del portafoglio prodotti, finalizzata a ridurre l'incidenza dei prodotti metallizzati rispetto a quelli laccati (questi ultimi con maggiore marginalità), avviata nella seconda metà del 2018.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2019	1° semestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Advanced Packaging	5.015	5.951	-15,7%	-15,7%	0,0%
Packaging	5.015	5.951	-15,7%	-15,7%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Packaging è stato pari a pari a 0,5 milioni di euro (9,2% dei ricavi) rispetto a 0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 (10,5% del fatturato): il calo, sia in valore assoluto, sia in percentuale sui ricavi, è principalmente imputabile alla già citata riduzione delle vendite, mentre il processo di *phase-out* dei prodotti non strategici non ha ancora mostrato compiutamente i suoi effetti.

Il primo semestre 2019 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1,3 milioni di euro, sostanzialmente in linea con il precedente esercizio.

Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel primo semestre 2019 sono stati pari a 12,1 milioni di euro e si sono incrementati di 1,4 milioni di euro rispetto al dato del primo semestre 2018, pari a 10,7 milioni di euro (in particolare, maggiori compensi per gli Amministratori Esecutivi e costi di *severance*⁵, nonché incremento dei costi di consulenza).

Si segnala che il provento straordinario di 2,3 milioni di euro derivante dalla cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione non è stato allocato ad alcun settore operativo, ma è incluso nella colonna "Not Allocated".

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 26,8 milioni di euro (30,2% dei ricavi), rispetto a 25,7 milioni di euro (33,9% del fatturato) del corrispondente semestre 2018. Escludendo l'effetto dei cambi (+0,5 milioni di euro), la variazione dei costi operativi è stata pari a +0,6 milioni di euro: l'incremento è esclusivamente concentrato nelle **spese generali e amministrative** (maggiori compensi per gli Amministratori Esecutivi, oltre a costi di *severance*, pari a circa 0,3 milioni di euro, correlati alla conclusione del processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo iniziato alla fine dello scorso esercizio, a seguito della cessione del business purificazione). Al netto dell'effetto dei cambi, le **spese di vendita** e quelle di **ricerca e sviluppo** risultano sostanzialmente allineate al primo semestre 2018.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato positivo per 2,3 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre positivo e pari a 1,1 milioni di euro nel primo semestre 2018. La variazione è attribuibile al provento verso parte correlata, pari a 2,3 milioni di euro, per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione. Nel 2018 la voce includeva invece un provento pari a 1,1 milioni di euro, contabilizzato dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto. Nel semestre corrente, gli altri proventi includono, inoltre, altri ricavi straordinari, pari a circa 0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo e pari a 2,9 milioni di euro, rispetto a un saldo negativo e pari a -0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. La variazione positiva è principalmente attribuibile ai proventi finanziari sui titoli acquistati a fine esercizio 2018 e inizio 2019, per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione (proventi complessivamente pari a 3,1 milioni

⁵ Costi per *severance* pari a 0,3 milioni di euro nel primo semestre 2019.

di euro, di cui 2,3 milioni di euro per valutazione dei titoli a *fair value* e 0,8 milioni di euro da cedole, al netto delle commissioni di gestione e degli oneri per smobilizzo titoli).

La voce include, infine, gli interessi passivi sui finanziamenti a lungo termine concessi alla Capogruppo, a SAES Coated Films S.p.A. e alla controllata americana Memry Corporation, oltre che le commissioni bancarie sulle linee di credito in capo alle società italiane del Gruppo.

Si segnala che la prima applicazione del nuovo **IFRS 16** ha comportato il riconoscimento nel primo semestre 2019 di interessi passivi di importo non materiale (24 migliaia di euro).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo e pari a -1 milione di euro, imputabile esclusivamente alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -0,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio.

Si precisa che, in analogia al 30 giugno 2018, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta del primo semestre 2019 (-0,4 milioni di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo (in linea con la quota parte di perdita netta non contabilizzata al 30 giugno 2018). Per maggiori dettagli si rinvia alla specifica sezione dedicata alle *joint venture*.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2019 un saldo sostanzialmente nullo (-31 migliaia di euro) e allineato al primo semestre 2018 (+17 migliaia di euro). Da segnalare come, nel primo semestre del 2018, gli utili su cambi fossero stati bilanciati dalle perdite sia realizzate, sia per valutazione a *fair value*, sui derivati di copertura; nel semestre corrente, non è stato invece stipulato alcun contratto *forward* a copertura del rischio di cambio.

L'**utile ante imposte consolidato** del primo semestre 2019 è stato pari a 15,2 milioni di euro, più che raddoppiato (+121,5%) rispetto a 6,9 milioni di euro del primo semestre 2018, trainato sia dalla crescita dell'utile operativo, sia dai proventi (realizzati e non) sui titoli.

L'adozione delle nuove regole di contabilizzazione per i *leasing* operativi a partire dal 1 gennaio 2019 (**IFRS 16**) non ha avuto un effetto significativo sull'utile ante imposte consolidato (effetto positivo pari a +14 migliaia di euro).

Le **imposte sul reddito** del semestre corrente sono state pari a 6,2 milioni di euro, rispetto a 4,2 milioni di euro del corrispondente semestre dell'esercizio precedente. Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 41%, in riduzione rispetto al 60,6% del primo semestre 2018, ma ancora significativo, poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio precedente, chiudono il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività operative** è stato pari a 9 milioni di euro (10,1% sui ricavi consolidati), più che triplicato (+231,5%) rispetto a 2,7 milioni di euro (3,6% sui ricavi consolidati) nel primo semestre 2018.

L'**utile derivante da operazioni discontinuate** è stato pari a 0,2 milioni di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione, conseguente alla definizione del valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

Nel primo semestre 2018, l'utile netto da operazioni discontinuate era stato pari a 239,9 milioni di euro, principalmente composto dalla plusvalenza lorda (261,4 milioni di euro) generata dalla cessione del business della purificazione dei gas, da cui sono stati dedotti i costi legati all'operazione, pari a 34 milioni di euro (soprattutto spese legali, di consulenza e per incentivi sia al personale oggetto di cessione sia ai dipendenti *corporate* coinvolti nella definizione di tale operazione societaria straordinaria, nonché interessi, differenze su cambi e imposte). Tale voce includeva, infine, l'utile generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 24 giugno 2018 (data effettiva di cessione) pari a 12,4 milioni di euro.

L'**utile netto consolidato** del primo semestre 2019 è stato pari a 9,1 milioni di euro (10,3% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 242,6 milioni di euro del primo semestre 2018 (320,4% dei ricavi consolidati).

Nel primo semestre 2019 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,42137 ed euro 0,43800; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria e di risparmio, rispettivamente, a euro 10,99554 ed euro 11,01217 nel primo semestre 2018.

Nell'ipotesi che l'acquisto⁶ di azioni proprie perfezionato dalla Capogruppo a fine maggio 2019 fosse avvenuto a inizio esercizio e, quindi, il numero medio di azioni ordinarie in circolazione nel semestre corrente corrispondesse a quelle

⁶ Acquisto a seguito di OPA parziale volontaria perfezionata da SAES Getters S.p.A. a fine maggio 2019 (per ulteriori dettagli si rimanda al paragrafo "Eventi di rilievo nel primo semestre 2019").

effettivamente in circolazione al 30 giugno 2019, l'utile netto per azione ordinaria e di risparmio sarebbe stato pari, rispettivamente, a euro 0,49682 ed euro 0,51345.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2019 è positiva per 105 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2018 di +223,3 milioni di euro.

Il valore al 30 giugno 2019 è stato negativamente impattato dagli effetti derivanti dall'adozione del nuovo principio contabile **IFRS 16**, che ha comportato l'iscrizione di debiti finanziari figurativi e rappresentativi del valore attuale degli impegni futuri correlati all'utilizzo di beni di proprietà di terze parti, per un importo complessivo pari a 3,4 milioni di euro.

Rispetto al 31 dicembre 2018, il decremento della posizione finanziaria netta (-118,3 milioni di euro) è principalmente imputabile, oltre al sopra citato effetto figurativo⁷ dell'applicazione dell'IFRS 16, all'operazione straordinaria di acquisto azioni proprie (esborso complessivo pari a -93,4 milioni di euro, inclusivo degli oneri accessori correlati all'Offerta Pubblica di Acquisto). Si segnalano, inoltre, i dividendi pagati a inizio maggio (-16,6 milioni di euro) e gli investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-11 milioni di euro).

Tali flussi in uscita sono stati parzialmente compensati da quelli in entrata generati dalla gestione operativa (circa +2 milioni di euro) e dalla cessione dei brevetti di E.T.C. S.r.l. alla joint venture Flexterra, Inc. (+2,3 milioni di euro), nonché dalla rivalutazione dei titoli in portafoglio (+2,3 milioni di euro), oltre alle cedole incassate su questi ultimi (+0,9 milioni di euro, al netto delle commissioni di gestione del portafoglio titoli).

L'impatto dei cambi è stato positivo per 0,1 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del dollaro USA, sia del renminbi al 30 giugno 2019, rispetto a fine esercizio 2018, sulle disponibilità liquide in tali valute.

Il *cash flow* operativo del primo semestre 2019, positivo per 2,3 milioni di euro, è stato principalmente trainato dai comparti dei dispositivi elettronici, delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali e del Nitinol per applicazioni medicali, parzialmente penalizzato dall'incremento nel capitale circolante netto (in particolare, aumento dei crediti commerciali, a seguito dell'incremento progressivo delle vendite rispetto a fine esercizio 2018).

Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Si segnala che, nel corso del mese di marzo, è stato avviato il processo di liquidazione della controllata Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., il cui termine è previsto entro la fine dell'esercizio. Non si prevede alcun effetto negativo sostanziale sul conto economico consolidato della *joint venture* (al 30 giugno 2019 i costi straordinari per svalutazione di *asset*, correlati alla liquidazione, sono stati pari a circa 52 migliaia di euro).

Actuator Solutions ha realizzato, nel corso del primo semestre 2019, ricavi netti pari a 11 milioni di euro, in calo del 6,5% rispetto a 11,7 milioni di euro nel primo semestre 2018, per effetto del rallentamento nel comparto dell'auto, solo parzialmente compensato da proventi per sviluppi di prodotto in ambito *telecom*.

Il risultato netto del semestre è stato negativo per -0,8 milioni di euro, sostanzialmente in linea con i primi sei mesi del precedente esercizio (-0,7 milioni di euro): il calo del risultato industriale lordo nel business *automotive* è stato compensato dall'incremento nel comparto *telecom* e dai *saving* operativi conseguenti la riorganizzazione implementata nello scorso esercizio nelle controllate asiatiche e finalizzata all'esternalizzazione di alcuni processi produttivi.

Si segnala, infine, come la perdita al 30 giugno 2019 includa oneri straordinari pari a circa 0,4 milioni di euro, correlati a una frode informatica subita nella prima parte dell'anno dalla controllante tedesca (0,7 milioni di euro gli oneri straordinari al 30 giugno 2018, principalmente correlati al processo di esternalizzazione della produzione presso la controllata cinese, in previsione della sua successiva liquidazione).

⁷ L'adozione del nuovo principio contabile IFRS 16 – *Leases* ha comportato un innalzamento dell'indebitamento finanziario netto di Gruppo, a fronte di un aumento figurativo delle attività immobilizzate dovuto alla contabilizzazione dei diritti d'uso sui beni in *leasing*, pari a 4,1 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)			
Actuator Solutions (100%)	1° semestre 2019	1° semestre 2018	
Ricavi netti	10.976	11.735	
Costo del venduto	(8.944)	(9.451)	
Utile industriale lordo	2.032	2.284	
Totale spese operative	(2.094)	(2.253)	
Altri proventi (oneri) netti	(342)	(144)	
Risultato operativo	(404)	(113)	
Interessi e proventi finanziari netti	(294)	(242)	
Utili (perdite) netti su cambi	(50)	(82)	
Imposte sul reddito	(2)	(280)	
Utile (perdita) del periodo	(750)	(717)	

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2019 della *joint venture* è pari a -0,4 milioni di euro (in linea con il primo semestre 2018). In analogia con il 30 giugno 2018, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte di SAES nei confronti di Actuator Solutions, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte del Gruppo nella perdita netta al 30 giugno 2019 di Actuator Solutions non è stata rilevata come passività.

SAES RIAL Vacuum S.r.l.

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo semestre 2019 con un fatturato pari a 1,2 milioni di euro, in crescita del 15,4% rispetto a 1 milione di euro nel corrispondente periodo del 2018. Nonostante il calo di marginalità linda conseguente al differente mix di prodotto, il semestre si è chiuso con un leggero utile netto (+29 migliaia di euro), rispetto a un risultato netto in *break-even* (-2 migliaia di euro) al 30 giugno 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro)			
SAES RIAL Vacuum S.r.l. (100%)	1° semestre 2019	1° semestre 2018	
Ricavi netti	1.179	1.023	
Costo del venduto	(972)	(767)	
Utile industriale lordo	207	256	
Totale spese operative	(193)	(185)	
Altri proventi (oneri) netti	38	(41)	
Risultato operativo	52	30	
Interessi e proventi finanziari netti	(14)	(13)	
Utili (perdite) netti su cambi	0	0	
Imposte sul reddito	(9)	(19)	
Utile (perdita) del periodo	29	(2)	

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2019 della *joint venture* è pari a +15 migliaia di euro (-1 migliaia di euro nel primo semestre 2018).

Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Nel corso dell'esercizio 2018 il progetto Flexterra ha compiuto significativi progressi.

Nel 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettronici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettronico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra. Successivamente, Flexterra ha siglato un *Joint Development Agreement* con un primario

operatore nel settore degli schermi elettroforetici. Il *partner* con il quale Flexterra sta sviluppando l'innovazione di prodotto ha già investito in strutture produttive e sta portando avanti la fase d'industrializzazione del prodotto.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso il primo semestre 2019 con una perdita netta pari a -2,3 milioni di euro, rispetto a -2,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale). La maggiore perdita è principalmente imputabile agli ammortamenti sulla proprietà intellettuale ceduta nel corso del semestre corrente alla *joint venture* da E.T.C. S.r.l. in liquidazione.

(Importi espressi in migliaia di euro)		
Flexterra (100%)	1° semestre 2019	1° semestre 2018
Ricavi netti	12	19
Costo del venduto	(3)	(2)
Utile industriale lordo	9	17
Totale spese operative	(2.257)	(2.137)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	(4)
Risultato operativo	(2.249)	(2.124)
Interessi e proventi finanziari netti	2	(11)
Utili (perdite) netti su cambi	(42)	(60)
Imposte sul reddito	23	30
Utile (perdita) del periodo	(2.266)	(2.165)

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2019 della *joint venture* è pari a -1,1 milioni di euro (-0,7 milioni di euro al 30 giugno 2018⁸).

Riclassifiche sui valori economici al 30 giugno 2018

Per meglio riflettere la struttura organizzativa del *management* SAES in essere al 30 giugno 2019, a partire dal 1 gennaio 2019, i ricavi e i costi del comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali, unitamente a quelli del comparto Functional Chemical Systems (ex Organic Electronics), sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial.

Si evidenzia, inoltre, la nuova denominazione di tutti i comparti operativi, per una maggiore chiarezza informativa. I valori economici al 30 giugno 2018 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del primo semestre 2019

Si informa che la consociata Memry Corporation ha avviato una trattativa per l'affitto di un ulteriore spazio produttivo di circa 60.000 sq.ft. (pari a circa 5.600 metri quadri) localizzato a Bethel (CT). Si stima che il contratto di *leasing* avrà una durata quinquennale e un costo annuo pari a 7,25 dollari per sq.ft. La finalizzazione del contratto di affitto è prevista nel corso della seconda metà dell'anno.

In data 7 agosto 2019 S.G.G. Holding S.p.A. ha ottenuto la maggiorazione del diritto di voto per ulteriori n. 1.465.731 azioni ordinarie di SAES Getters S.p.A. A esito di tale operazione, le azioni ordinarie di proprietà di S.G.G. Holding su cui è efficace la maggiorazione sono pari a n. 2.819.773 e quest'ultima detiene una percentuale di diritti di voto pari al 43,19% (includendo nel calcolo anche le azioni proprie in capo a SAES Getters S.p.A.).

In data 4 settembre 2019 S.G.G. Holding ha iscritto nell'Elenco per l'attribuzione del voto maggiorato le rimanenti azioni ordinarie ancora a voto singolo in suo possesso (pari a n. 2.198.713); tali azioni matureranno la maggiorazione decorsi ventiquattro mesi dalla data di iscrizione, solo in caso di titolarità ininterrotta per tale periodo da parte di S.G.G. Holding.

Evoluzione prevedibile della gestione

Manteniamo un cauto ottimismo sui mesi a venire, a fronte delle incertezze e tensioni su scala internazionale.

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2019 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del

⁸ Si segnala che al 30 giugno 2018 SAES deteneva il 33,79% del capitale sociale di Flexterra, Inc.

TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari) sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) in data 13 settembre 2019.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromecanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).

Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per active packaging e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e biodegradabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Loredana Caponio
E-mail: loredana.caponio@closetomedia.it
Sofia Crosta
E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

Legenda:

Industrial Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromecanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Functional Chemical Systems	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i>)
Medical Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore dell' <i>active packaging</i>

Fatturato consolidato per Business

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° semestre 2019	1° semestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	6.365	6.147	3,5%	-1,7%	5,2%
Electronic Devices	10.532	7.735	36,2%	32,9%	3,3%
Healthcare Diagnostics	2.450	2.162	13,3%	9,7%	3,6%
Lamps	2.274	2.622	-13,3%	-16,1%	2,8%
Thermal Insulated Devices	1.833	1.791	2,3%	-3,7%	6,0%
Solutions for Vacuum Systems	5.522	5.419	1,9%	-1,1%	3,0%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	4.542	3.554	27,8%	19,3%	8,5%
SMA Industrial	8.246	5.547	48,7%	43,3%	5,4%
Functional Chemical Systems	436	574	-24,0%	-28,7%	4,7%
Industrial	42.200	35.551	18,7%	14,1%	4,6%
Nitinol for Medical Devices	41.272	34.207	20,7%	12,8%	7,9%
Medical	41.272	34.207	20,7%	12,8%	7,9%
Solutions for Advanced Packaging	5.015	5.951	-15,7%	-15,7%	0,0%
Packaging	5.015	5.951	-15,7%	-15,7%	0,0%
Totale	88.487	75.709	16,9%	11,2%	5,7%

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° semestre 2019	1° semestre 2018
Italia	1.683	2.233
Europa	17.448	19.578
Nord America	51.859	40.871
Giappone	2.645	3.276
Corea del sud	601	654
Cina	11.285	5.401
Altri Asia	2.082	2.929
Altri	884	767
Totale	88.487	75.709

Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018	Variazione
Fatturato consolidato	88.487	75.709	12.778
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	5.488	5.868	(380)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	578	501	77
Fatturato pro-quota <i>joint venture</i> Flexterra	6	6	0
Eliminazioni infragruppo	(280)	(406)	126
Altri aggiustamenti	(34)	(26)	(8)
Fatturato complessivo di Gruppo	94.245	81.652	12.593

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018 (*)
Ricavi netti	88.487	75.709
Costo del venduto	(50.667)	(43.219)
Utile industriale lordo	37.820	32.490
Spese di ricerca e sviluppo	(5.524)	(5.455)
Spese di vendita	(6.277)	(6.043)
Spese generali e amministrative	(14.976)	(14.151)
Svalutazione di crediti commerciali	25	(16)
Totale spese operative	(26.752)	(25.665)
Altri proventi (oneri) netti	2.344	1.057
Utile (perdita) operativo	13.412	7.882
Interessi e proventi finanziari netti	2.778	(305)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	80	0
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.043)	(733)
Utili (perdite) netti su cambi	(31)	17
Utile (perdita) prima delle imposte	15.196	6.861
Imposte sul reddito	(6.232)	(4.157)
Utile (perdita) netto da operazioni continue	8.964	2.704
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	176	239.870
Utile (perdita) netto	9.140	242.574
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
Utile (perdita) netto di Gruppo	9.140	242.574

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018 (*)
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	8.964	2.704
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	520	2.002
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	79	149
Totale differenze di conversione	599	2.151
Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio	599	2.151
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative	599	2.151
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - attività operative	9.563	4.855
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	176	239.870
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	0	(94)
Rilascio riserva di conversione per cessione di società controllate	0	(1.827)
Totale differenze di conversione	0	(1.921)
Totale componenti che sono state riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	0	(1.921)
Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - operazioni discontinue	0	(1.921)
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte - operazioni discontinue	176	237.949
Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte	9.739	242.804
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	9.739	242.804
- Terzi	0	0

(*) Alcuni importi esposti nella colonna non coincidono con quanto riportato nella Relazione finanziaria semestrale 2018 poiché riflettono le riclassifiche per dare evidenza delle svalutazioni di attività finanziarie, in applicazione dello IAS 1.

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial		Medical		Packaging		Not Allocated Costs		TOTALE	
	1° semestre 2019	1° semestre 2018								
Ricavi netti	42.200	35.551	41.272	34.207	5.015	5.951	0	0	88.487	75.709
Costo del venduto	(21.382)	(18.126)	(24.730)	(19.630)	(4.555)	(5.329)	0	(134)	(50.667)	(43.219)
Utile (perdita) industriale lordo	20.818	17.425	16.542	14.577	460	622	0	(134)	37.820	32.490
Spese operative e altri proventi (oneri)	(8.104)	(8.806)	(4.556)	(3.020)	(1.739)	(1.961)	(10.009)	(10.821)	(24.408)	(24.608)
Utile (perdita) operativo	12.714	8.619	11.986	11.557	(1.279)	(1.339)	(10.009)	(10.955)	13.412	7.882

EBITDA

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018
Utile (perdita) operativo	13.412	7.882
Ammortamenti di Immobilizzazioni materiali e Attività immateriali	3.902	3.713
Ammortamenti su Diritto d'uso	662	0
Svalutazione immobilizzazioni	1	91
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	(25)	16
EBITDA	17.952	11.702
<i>% sui ricavi</i>	20,3%	15,5%

Utile (Perdita) netto consolidato per azione

(Importi espressi in euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,42137	10,99554
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,43800	11,01217

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2019	31 dicembre 2018
Immobilizzazioni materiali	61.123	53.832
Immobilizzazioni immateriali	45.347	45.290
Diritto d'uso	3.434	0
Titoli in portafoglio	131.263	99.843
Altre attività non correnti	17.344	17.401
Attività correnti	164.884	218.394
Totale Attivo	423.395	434.760
Patrimonio netto di Gruppo	240.997	341.220
Patrimonio netto di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	240.997	341.220
Passività non correnti	122.625	28.187
Passività correnti	59.773	65.353
Totale Passivo e Patrimonio Netto	423.395	434.760

Posizione Finanziaria Netta consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 giugno 2019	31 dicembre 2018
Cassa	9	9
Altre disponibilità liquide	41.792	170.592
Liquidità	41.801	170.601
Crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Titoli in portafoglio - breve termine	71.312	0
Altri crediti finanziari correnti	32	0
Crediti finanziari correnti	71.345	1
Debiti bancari correnti	(27.002)	(27.353)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(5.544)	(5.438)
Altri debiti finanziari correnti	(117)	(1.049)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.618)	0
Indebitamento finanziario corrente	(34.281)	(33.840)
Posizione finanziaria corrente netta	78.865	136.762
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	49	49
Titoli in portafoglio	131.263	99.843
Crediti finanziari non correnti	131.312	99.892
Debiti bancari non correnti	(103.355)	(13.344)
Passività finanziarie non correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.814)	0
Indebitamento finanziario non corrente	(105.169)	(13.344)
Posizione finanziaria non corrente netta	26.143	86.548
Posizione finanziaria netta	105.008	223.310

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019	1° semestre 2018 (*)
Utile (perdita) netto del periodo da attività operative	8.964	2.704
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	176	239.870
Imposte correnti	4.626	10.408
Variazione delle imposte differite	1.550	(5.265)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	4.565	4.178
Minus valenze (plus valenze) da cessione di immobilizzazioni	(2.272)	9
Plus valenza netta da cessione business purificazione	(176)	(227.463)
(Proventi) oneri finanziari netti	(1.815)	1.038
Altri oneri non monetari	(519)	(2.583)
	15.099	22.896
Variazione delle attività e passività correnti	(6.975)	(6.528)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(248)	(121)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(60)	(163)
Imposte pagate	(5.535)	(9.422)
Fondi generati da (impiegati in) attività operativa	2.281	6.662
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(10.953)	(7.251)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di minoranza in società controllate	0	(75)
Corrispettivo incassato per la cessione di proprietà intellettuale a parti correlate	2.291	0
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(100.466)	0
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	877	0
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	(1.100)	0
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	0	(139)
Corrispettivo incassato per la cessione del business purificazione, al netto delle disponibilità liquide cedute	0	300.752
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione	0	(19.613)
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	(383)	0
Fondi generati da (impiegati in) investimenti	(109.734)	273.674
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	89.533	9.672
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	1	(225)
Pagamento di dividendi	(16.580)	(15.435)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(115)	(346)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(700)	0
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	(93.382)	0
Altri debiti/crediti finanziari	17	11
Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie	(21.226)	(6.323)
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	151	640
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette	(128.528)	274.653
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	170.394	27.312
Disponibilità liquide nette alla fine del periodo	41.866	301.965

(*) Alcuni importi esposti nella colonna non coincidono con quanto riportato nella Relazione finanziaria semestrale 2018 poiché riflettono le riclassifiche per dare evidenza delle svalutazioni di attività finanziarie, in applicazione dello IAS 1.

Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	3.456	3.510
Attivo corrente	1.693	1.297
Totale Attivo	5.149	4.807
Passivo non corrente	4.000	4.000
Passivo corrente	3.067	2.360
Totale Passivo	7.067	6.360
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.553)	(992)
Utile (perdita) del periodo	(375)	(537)
Altri utili (perdite) complessivi	10	(24)
Patrimonio Netto	(1.918)	(1.553)
 Prospetto dell'utile (perdita)	 1° semestre 2019	 1° semestre 2018
Ricavi netti	5.488	5.868
Costo del venduto	(4.472)	(4.726)
Utile industriale lordo	1.016	1.142
Totale spese operative	(1.047)	(1.127)
Altri proventi (oneri) netti	(171)	(72)
Risultato operativo	(202)	(57)
Interessi e proventi finanziari netti	(147)	(121)
Utili (perdite) netti su cambi	(25)	(41)
Imposte sul reddito	(1)	(140)
Utile (perdita) del periodo	(375)	(359)
Differenze di conversione	10	4
Totale utile (perdita) complessivo	(365)	(355)

SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	162	161
Attivo corrente	691	813
Totale Attivo	853	974
Passivo non corrente	149	151
Passivo corrente	440	574
Totale Passivo	589	725
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	249	232
Utile (perdita) del periodo	15	25
Altri utili (perdite) complessivi	0	(8)
Patrimonio Netto	264	249
 Prospetto dell'utile (perdita)	 1° semestre 2019	 1° semestre 2018
Ricavi netti	578	501
Costo del venduto	(476)	(376)
Utile industriale lordo	102	125
Totale spese operative	(95)	(91)
Altri proventi (oneri) netti	19	(20)
Risultato operativo	26	14
Interessi e proventi finanziari netti	(7)	(6)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(4)	(9)
Utile (perdita) del periodo	15	(1)
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale utile (perdita) complessivo	15	(1)

Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	30 giugno 2019 (46,73%)	31 dicembre 2018 (46,73%)
Attivo non corrente	6.937	6.140
Attivo corrente	1.880	3.732
Totale Attivo	8.817	9.872
Passivo non corrente	48	47
Passivo corrente	133	227
Totale Passivo	181	274
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	9.465	10.628
Riserva per piani di stock option	150	143
Utile (perdita) del periodo	(1.058)	(1.498)
Altri utili (perdite) complessivi	79	325
Patrimonio Netto	8.636	9.598
Prospetto dell'utile (perdita)	1° semestre 2019 (46,73%)	1° semestre 2018 (33,79%)
Ricavi netti	6	6
Costo del venduto	(1)	(1)
Utile industriale lordo	5	5
Totale spese operative	(1.055)	(722)
Altri proventi (oneri) netti	0	(1)
Risultato operativo	(1.050)	(718)
Interessi e proventi finanziari netti	1	(4)
Utili (perdite) netti su cambi	(20)	(20)
Imposte sul reddito	11	10
Utile (perdita) del periodo	(1.058)	(732)
Differenze di conversione e costi di operazioni sul capitale	79	149
Totale utile (perdita) complessivo	(979)	(583)

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° semestre 2019							
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	88.487	5.488	(270)	578	(44)	6		94.245
Costo del venduto	(50.667)	(4.472)	270	(476)	44	(1)		(55.302)
Utile industriale lordo	37.820	1.016	0	102	0	5	0	38.943
Totale spese operative	(26.752)	(1.047)		(95)		(1.055)		(28.949)
Altri proventi (oneri) netti	2.344	(171)		19		0		2.192
Utile (perdita) operativo	13.412	(202)	0	26	0	(1.050)	0	12.186
Interessi e proventi finanziari netti	2.858	(147)	0	(7)	(15)	1	1.058	2.705
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(1.043)	(25)	0	0		(20)		(6.226)
Utili (perdite) netti su cambi	(31)							(76)
Utile (perdita) prima delle imposte	15.196	(374)	0	19	(15)	(1.069)	1.058	14.815
Imposte sul reddito	(6.232)	(1)		(4)		11		
Utile (perdita) netto da operazioni continue	8.964	(375)	0	15	(15)	(1.058)	1.058	8.589
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	176							176
Utile (perdita) netto	9.140	(375)	0	15	(15)	(1.058)	1.058	8.765
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
Utile (perdita) netto di Gruppo	9.140	(375)	0	15	(15)	(1.058)	1.058	8.765

Riclassifiche saldi economici 1° semestre 2018

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial		Medical		Packaging		Not Allocated Costs		TOTALE				
	1° semestre 2018	Riclassificate	1° semestre 2018 riclassificato	1° semestre 2018	Riclassificate	1° semestre 2018 riclassificato	1° semestre 2018	Riclassificate	1° semestre 2018 riclassificato	1° semestre 2018	Riclassificate	1° semestre 2018 riclassificato	
Ricavi netti	29.430	6.121	35.551	39.754	(5.547)	34.207	5.951	0	5.951	574	(574)	0	75.709
Costo del venduto	(14.230)	(3.896)	(18.126)	(23.150)	3.520	(19.630)	(5.329)	0	(5.329)	(510)	376	(134)	(43.219)
Utile (perdita) industriale lordo	15.200	2.225	17.425	16.604	(2.027)	14.577	622	0	622	64	(198)	(134)	32.490
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.151)	(1.655)	(8.806)	(4.317)	1.297	(3.020)	(1.961)	0	(1.961)	(11.179)	358	(10.821)	(24.608)
Utile (perdita) operativo	8.049	570	8.619	12.287	(730)	11.557	(1.339)	0	(1.339)	(11.115)	160	(10.955)	7.882